



B2B SUPERPRODAVAČ 2017.



Sudjelujte u natječaju za nagradu B2B SUPERPRODAVAČ GODINE

Treću godinu za redom časopis **Poslovni savjetnik** bira i dodjeljuje nagrade najboljim hrvatskim B2B prodavačima - **B2B SUPERPRODAVAČ 2017.**

Nikada kao sada nije bilo toliko važno zadržati postojeće klijente i produbiti poslovni odnos s njima, ali isto tako i privući nove klijente koji će Vas prepoznati kao kvalitetno rješenje. S druge strane prodaja je vještina, prodaja nije nešto s čim se morate roditi niti je super prodavač genetski predodređen.

S tom misli i potrebom za što boljim prodajnim vještinama, rezultatima te metodama privlačenja novih klijenata, odlučili smo nagraditi najbolje hrvatske B2B prodavače te s javnošću podijeliti njihova iskustva, rezultate i metode prodaje, predstaviti ih osobno kao i tvrtke u kojima rade.

Časopis **Poslovni savjetnik** zajedno s tvrtkom **Heraklea**, provest će *mystery calling* - tajni kupci će zvati nominirane B2B prodavače u tvrtkama, slati elektronske poruke prodavačima te ih pitati ra-

zna pitanja i tražiti određene informacije vezane uz njihove proizvode i usluge bez obzira na vrstu djelatnosti. Cilj je svega utvrditi koliko su B2B prodavači ljubazni, proaktivni, stručni, vješti i snažljivi, imaju li potencijala za unapređenje svojih sposobnosti, te na kojim područjima.

Na temelju prikupljenih nominacija i provedenog istraživanja izabrat će se i dodijeliti godišnja nagrada **B2B SUPERPRODAVAČ** za 2017. godinu koji/a će biti proglašen/a na **konferenciji SUPERPRODAVAČ** u Zagrebu, 24. 11. 2017.

Nagrade će se dodijeliti u tri jednako vrijedne kategorije - **B2B SUPERPRODAVAČ za male tvrtke, srednje tvrtke te za velike tvrtke.** Na natjecanje se možete prijaviti osobno, ili vas mogu nominirati vaše kolege putem ovog nominacijskog listića, **najkasnije do 1.9.2017. godine.**

ORGANIZATOR

**poslovni
savjetnik**

PARTNER

heraklea

PRIJAVNICA



Organizator:

**poslovni
savjetnik**

Partner projekta:

heraklea

Ime i prezime nominirane osobe: _____

Funkcija/poslovna pozicija: _____

Tvrtka u kojoj radi: _____

Adresa tvrtke: _____

Tel. (putem kojega komunicirate sa svojim kupcima): _____

e-mail (putem kojega komunicirate sa svojim kupcima): _____

mob.: _____

☐ Da, želim sudjelovati u natječaju B2B Superprodavač godine ☐ Da, radim na poziciji B2B prodavača/ice

Potpis: _____

Nominirati se može osobno ili vas nominirati može bilo tko od vaših kolega/prijatelja najkasnije do 1.9. 2017.

Ispunjeni listić molimo dostaviti na fax. 01/48 36 099 ili na e mail: info@poslovni-savjetnik.com. Više informacija možete dobiti na broju telefona 01/4921-742