



melita manojlović

COACHING & TRAININGS

KAKO PRONAĆI I USAVRŠITI VLASTITI STIL RADA? EDUKATIVNO-TREnersKI KONCEPT NLP BUSINESS PRACTITIONER

Inovativni program Business Practitioner namijenjen je poslovnim ljudima, managerima, rukovodiocima gospodarstvenicima i poduzetnicima, ljudima koji žele unaprijediti svoju karijeru i poslovne rezultate kao i osobama koje tek traže svoje mjesto u poslovnom svijetu.

NEURO LINGVISTIČKO PROGRAMIRANJE psihološko je komunikacijski model koji omogućuje razvoj osobnih resursa, uči pravilno i učinkovito postavljanje ciljeva, promjenu percepcije, podizanje razine učinkovitosti, energije i koncentracije i fokusiranosti na projekte. Također, omogućava bolje razumijevanje drugih ljudi, potiče razvoj komunikacijskih i prezentacijskih vještina, rad na osobnim strahovima vezanim za poslovno okruženje, nudi alate za upravljanje vlastitim, ali i emocijama drugih ljudi te upravljanje ljudskim resursama za rukovodeće pozicije, unaprjeđenje prodaje kroz razvoj prodajnih vještina te učinkovito vođenje sastanaka i timova usmjerenih prema definiranim ciljevima.

NLP općenito u svijetu slovi kao najbolji alat za upravljanje karijerom.

PROGRAM - BUSINESS PRACTITIONER

NLP nudi čitavu paletu spoznaja i trenerskih modela za osobni rast koji će tijekom i nakon edukacije, kroz cijeli radni vijek, omogućavati samostalno djelovanje pojedinca. To će biti omogućeno uvidom u mogućnosti za kvalitetnije i naprednije djelovanje prema ciljevima, razvoju vlastitih resursa, razvoju resursa zaposlenika, a samim time i ukupnog poslovanja.

NLP objašnjava ljudsko ponašanje i omogućuje promjenu tog ponašanja uz promjene mentalnih, odnosno unutarnjih procesa. Za čovjeka 21. stoljeća, u kategoriji potrebe za rastom, NLP ima karakteristiku elementarnog znanja i baš kao što osnovno obrazovanje služi za opstanak u životu, NLP služi čovjeku za kontinuirani napredak u skladu s njegovim potrebama i trendovima u društvu.

Primjenom NLP-a u poslovanju dobiva se uvid u percepciju drugih ljudi – zaposlenika, poslovnih partnera, dobavljača, klijenata, kupaca i drugih dionika

procesa. NLP daje alate za razvoj leaderskih vještina, upravljanje organizacijom, komunikacijom, ljudskim resursima, motivacijom, prezentacijom i postupcima donošenja ciljeva i odluka. NLP omogućava bolji uvid u rješenja organizacije poslovnih procesa i ojačava i usmjerava postojeće osobne resurse zaposlenika prema ciljevima tvrtke.

Osnovno poimanje *leadershipa* sastoji se u pronalaženju, jačanju i izgradnji unutarnje snage rukovoditelja da usvoji stil vodstva koji mu je prirodan.

NLP BUSINESS PRACTITIONER namijenjen je poslovnim ljudima koji žele unaprijediti svoj posao edukacijom i usvajanjem učinkovitih modela za upravljanje i rast vlastitih sposobnosti, te osposobljavanje za upravljanje i unapređenje vještina i sposobnosti svog tima i djelatnika, prilagođeno specifičnostima unutar organizacije.

Ovaj učinkoviti model sadrži mnogobrojne teoretske i praktične obrasce koji se temelje na humanističkoj psihologiji. Radi se o dokazanim spoznajama funkcioniranja ljudske percepcije i ljudskih potreba uz pomoć kojih su definirani i modeli i alati za upravljanje ljudima i promjenama za postizanje željenog cilja, kao i prepoznavanje, upravljanje i unaprjeđenje vlastitih resursa.

Ovim modelom dobiva se mogućnost:

- unapređenje vlastitih sposobnosti/resursa
- učinkovito upravljanje ljudima – zaposlenicima, suradnicima, klijentima
- učinkovito upravljanje vlastitim resursima, odlukama i ciljevima
- podizanje nivoa kreativnosti i inspiracije, koncentracije
- podizanje nivoa učinkovitosti – širenje palete sposobnosti
- balansiranje emocionalnih stanja na putu do cilja, podizanje vlastite energije i motiva
- pravilno postavljanje ciljeva, vizije i misije, te sigurnost u kretanju prema istima
- pravilno i pravovremeno podizanje nivoa kreativnosti i motiviranosti u svakom trenutku kretanja prema ciljevima
- promjena perceptivnih filtera koji su neučinkoviti te integracija novih
- postavljanje osobnih strategija i planova te izrada različitih analiza
- upravljanje komunikacijom usmjerenom prema cilju

- upravljanje konfliktima u ranoj fazi nastajanja

Integriranjem znanja i metoda Business Practitioner-a u svakodnevni rad s ljudima te kroz rad na sebi i rad na ciljevima postiže se siguran i cjelovit pristup poslovanju usmjeren na konačni rezultat rasta tvrtke i vlastitog integriteta.

UPRAVLJANJE LJUDSKIM POTENCIJALIMA NAJVAŽNIJI JE SEGMENT SVAKE TVRTKE USMJERENE NA POSTIZANJE IZVRSNOSTI, KAKO U KVALITETI SVOJIH USLUGA I PROIZVODA TAKO I U FINACIJSKIM REZULTATIMA.

Program koji je pred Vama nudi alate za rast i razvoj poslovanja kroz različite pristupe. Program se provodi kroz:

- grupnu edukaciju
- osobni rast
- postavljanje i razvoj ciljeva (osobnih, organizacijskih cjelina, organizacije)
- upravljanje ljudima

Program nudi:

- znanja vezana za upravljanje i vođenje timova, vođenje sastanaka, razvoj i unapređenje ljudskih resursa, rad u timu, razvoj komunikacijskih, prezentacijskih i prodajnih vještina, metode priprema za javni nastup
- metode za odlučivanje i postavljanje ciljeva s ciljem izbjegavanja grešaka te njihov razvoj, kao i određivanje misije i vizije
- metode i znanja o motivaciji i upravljanju zaposlenicima usmjerenih na realizaciju ciljeva
- metode i znanja za razvoj vlastitih resursa, sposobnosti i znanja za podizanje kvalitete upravljanja vlastitim poslovanjem

STAVI SVOJ POTPIS NA POSLOVANJE!

Informacije na mail: info@melitamcoaching.com ili putem telefona: +385 (0) 91 22 55 881

Web: <https://melitamcoaching.com/kontakt/>