

▼ SAVJETI POSLOVNOG SAVJETNIKA

PRAKTIKUM

1 Utvrđivanje stanja

•MUI mekih vještina

a) Slabost

U kojoj MUI mekoj vještini imate najmanje znanja i vještine?

Napravite Plan učenja za vašu najslabiju ključnu meku vještinu u cilju stjecanje potrebnih (nedostajućih) znanja.

b) Snaga

U kojoj MUI mekoj vještini imate najviše znanja i vještina?

Nastavite stjecati znanja i vještine iz vaše najjače MUI meke vještine i budite prepoznati kao stručnjak za nju.

c) Prilika

Ako ste stručnjak iz jedne ili više mekih vještina, ponudite svoja znanja i vještine drugim osobama u svom okruženju. Postanite trener meke vještine u kojoj ste stručnjak. To vam je prilika za dodatne prihode, a možda i za novo zanimanje.

d) Prijetnja

Utvrdite odakle vam najčešće dolaze prijetnje iz okruženja. Utvrdite koja ključna meka vještina vam treba biti osnovna brana kojom ćete prijetnje pretvoriti u prilike. Možda je to zagovaranje ili neka druga MUI meka vještina.

2 Utvrđite koje vam još omeke vještine nedostaju za uspješniju karijeru.

3 Planirajte najmanje 2 sata tjedno za učenje iz meke vještine za koju imate najmanje znanja.

5. UMREŽAVANJA

Umrežavanja su aktivnosti između dviju ili više osoba radi osobnih i/ili zajedničkih interesa. Evo nekoliko problematika umrežavanja koje su u fokusu primjene Modela univerzalne izvrsnosti - MUI:

- izgradnja učinkovitih timova,
- virtualno upravljanje (upravljanje organizacijom u realnom vremenu bez obzira na mjesto, vrijeme i sudionike),
- rad na grupnim umnim mapama (grupno mapiranje).
- virtualni sastanci koji reduciraju verbalnu komunikaciju unutar grupe i prema van s ciljem smanjenja improvizacije u komunikaciji.

Kada se kao osnovni oblik komunikacije u organizaciji koriste umne mape sve je transparentno i lako se definiraju zajednički ciljevi. Pri tome se postiže „idealni princip“ u radu grupe:

1. Organizacija je uvijek važnija od pojedinaca ako nije pogibeljno, nezakonito ili nemoralno.

2. Organizacija brine o osobnim interesima pojedinaca, ako to nije u suprotnosti s točkom 1.

6. ZAGOVARANJE

Zagovaranje su planirane, sustavne i usmjerene aktivnosti prema pojedincima i/ili grupama s ciljem da prihvate predmet zagovaranja (kupiti, učiti, osnažiti,

Bez vještina zagovaranja nema postizanja uspješne karijere. Isto tako, uspješnost (prepoznatljivost) organizacija se dominantno temelji na uspješnom zagovaranju korisnika.

unaprijediti, promicati, činiti, ...) od osobe/osoba koje ih zagovaraju (zagovarači).

Zagovaranje je zajednički naziv za prodaju, marketing, nagovaranje, mobilizaciju, lobiranje, animiranje, uvjeravanje, prezentaciju, promicanje, ukazivanje, odnose s javnošću, ...

7. UCITI KAKO UCITI

Jedan od najvećih paradoksa u životu je da nas sustav formalnog obrazovanja ne uči kako se učinkovito uči. Formalno obrazovanje ne ispunjava jednu od svojih osnovnih funkcija: **naučiti kako učiti**. Dodatni problem neoznавanja vještina kako se uči se još drastičnije javlja u periodu potrebe pojedinaca za cjeloživotnim učenjem (period od završetka redovitog školovanja pa do kraja aktivnog rada i života).

Kako da učinkovito učimo poslije redovitog školovanja kada nas to nisu naučili tijekom redovitog školovanja? Umne mape omogućavaju pojedincima da uče lakše, brže, učinkovitije i sa zadovoljstvom. Umne mape su naj-

bolji način učenja. Naučiti učiti pomoći umnih mapa može svaki pojedinac bez obzira na godine, broj proteklih godina od završetka redovitog školovanja ili nivoa svog sadašnjeg znanja.

8. KREATIVNO PISANJE

Kvalitetno komuniciranje u sadašnjoj fazi razvoja informacijske tehnologije je nezamislivo bez vještine kreativnog pisanja. Potreba za kreativnim pisanjem postaje svakim danom sve veća. Mail, izvješća, prezentacije, stručni članci, knjige, ... su svakodnevna potreba managera i mnogih pojedinaca u osobnom i profesionalnom životu.

Prepoznatljivost pojedinaca u njegovim specifičnim djelatnostima (područjima aktivnosti) je direktno proporcionalna količini teksta koju javno publicira u bilo kojem obliku.

Zaključak

Uz sofisticirani pristup meke vještine mogu biti dostupne i prosječnom čovjeku, što je jedna od osnovnih karakteristika Modela univerzalne izvrsnosti - MUI. Ključne meke vještine (kao i ostale meke vještine) se moraju učiti. Bez odgovarajućih mekih vještina nema uvjeta za trajniji uspjeh u osobnoj i profesionalnoj karijeri, kao i u upravljanju svih oblika zajedništva.

Tekst je pisani prema elementima **Modela univerzalne izvrsnosti - MUI** © 2007 Milan Grković. **Model univerzalne izvrsnosti - MUI** © 2007 je sustavno i kontinuirano postizanje izvrsnosti u bilo kojem području osobnog i profesionalnog života, kao i postizanje izvrsnosti u bilo kojem obliku zajedništva (grupe, organizacije i zajednice) bez obzira na vrstu, veličinu i stanja u kojem se trenutačno nalaze.

Knjiga "MUI KNJIGA ZA USPJEH"

autora Milana Grkovića

Imate li potrebu i želju da budete uspješniji u:

- osobnoj karijeri,
- profesionalnoj karijeri,
- oblicima zajedništva u kojima djelujete (grupe, organizacije i zajednice)?

Ako je odgovor "DA", nudim vam rješenje koje možete provjeriti bez ikakvog rizika.

Knjiga + pomoć autora knjige (jedinstvena ponuda) vam omogućavaju da se vaši potencijali, želje i potrebe praktično realiziraju.

www.portalalfa.com/mui_knjiga_za_uspjeh

Mobilni: 385 99 280 4210